

Franco Cardinale

Consigliere Comunale del Comune di Fondi

Consigliere Provinciale Provincia di Latina

INFO PERSONALI

Via Gaeta, 3
04022 Fondi (LT)
Italia

Nato a Fondi il 14 giugno 1968

PROFILO PROFESSIONALE

Esperto di marketing orientato al risultato con doti innate nello sviluppo e nella realizzazione di strategie di successo, nell'incremento dei profitti e delle quote di mercato e nel consolidamento della posizione dei clienti sui mercati di riferimento. Leader instancabile e motivato in grado di offrire una comprovata esperienza nello sviluppo di progetti, nella supervisione del personale e nel miglioramento delle campagne. Pronto ad assumere una posizione di responsabilità e a mettere sul tavolo 32 anni di esperienza nel settore al fine di garantire un successo durevole della compagnia e dei suoi clienti.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Tecniche di comunicazione
- Analisi della concorrenza e delle tendenze
- Partnership marketing
- Leadership del team
- Negoziatore valido
- Abilità comunicative e interpersonali
- Collaborazione di squadra
- Sviluppo del personale

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Da 12/2016 ad oggi

Natura da Baciare | Fondi, LT

Responsabile commerciale

- Elaborazione, avvio e ottimizzazione delle strategie di marketing sulla base di obiettivi aziendali, specifiche di prodotto, dati di mercato e fattori di budget.

Da 06/2009 a 11/2016

Libra Prince Ltd | Jeddah, Arabia Saudita

General Manager

- Implementazione di strategie di marketing, con conseguente incremento della base clienti.
- Gestione di un team di 50 dipendenti, supervisionandone i processi di selezione, formazione e crescita professionale.
- Implementazione di nuovi processi di produzione con conseguente risparmio economico, riduzione dello spreco di risorse e ottimizzazione del flusso di lavoro.

Da 12/1997 a 05/2009

C.I.D. S.r.l. | Fondi, LT

Responsabile degli acquisti

- Definizione dei prodotti da acquistare, pianificazione degli acquisti e stesura del budget di approvvigionamento.
- Sviluppo di un piano strategico di acquisti in accordo con gli obiettivi della direzione.
- Valutazione delle logiche di cost reduction, di aspetti relazionali, di capacità di innovazione e di sostenibilità.

Da 03/1989 a 05/2009

I.L.P.O. S.r.l. | Fondi, LT

Responsabile vendite

- Inserimento degli ordini nel sistema di software interno e verifica della disponibilità di prodotto e del portafoglio ordini.
- Verifica della corretta registrazione degli ordini nel sistema.
- Organizzazione delle spedizioni in base alle priorità, alla disponibilità e alla capacità produttiva.
- Gestione della documentazione delle merci in transito in Italia e verso paesi stranieri.
- Conoscenza aggiornata dei prodotti in vendita, delle modalità di pagamento e degli standard di sicurezza.
- Utilizzo della conoscenza dei prodotti e delle capacità di vendita e di relazione con i clienti al fine di favorire l'aumento significativo dell'acquisto dei prodotti.
- Monitoraggio dei clienti al fine di identificare minacce alla sicurezza, facendo rapporto ai supervisori quando necessario.

- Valutazione e analisi del cliente
- Solida comunicazione orale
- Gestione dei progetti

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

Assolvimento del servizio militare come Ufficiale dell'esercito conseguendo numerosi brevetti ed onorificenze militari.

Istruttore subacqueo CMAS - NADD di secondo livello ed istruttore subacqueo H.S.A. (Handicapped Scuba Association International - Subacquea per Disabili).

- Gestione di un team di 50 dipendenti, supervisionandone i processi di selezione, formazione e crescita professionale.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

07/1986

Istituto Tecnico Commerciale "Libero de Libero" | Fondi
Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale

LINGUE

Italiano Madrelingua

Inglese :

Avanzato

C1

Spagnolo :

Intermedio

B1

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Franco Cardinale