



CURRICULUM VITAE

Dati personali

Nome: Riccardo Saverio
Cognome: Pecchia
Luogo e data di nascita: Milano, 21.08.1966
Stato civile: Convivente con figli
Residenza: Via Tobagi, 17 – 20037 Paderno D.no (MI)
Recapiti: Tel. +39.3394118705 E-mail pecchiariccardo@gmail.com

Automunito, in possesso di Patente Cat C, addetto antincendio ad alto rischio, iscrizione RUI IVASS

Formazione scolastica

Licenza elementare, media e successivamente biennio di ragioneria conseguito presso ITC Gadda di Paderno Dugnano

Conoscenze linguistiche

Italiano: Madrelingua **Inglese:** Buono, sia scritto che parlato. **Spagnolo:** buona conversazione.

Note e caratteristiche personali

- Ottime doti di comunicazioni con la clientela, (B2C -B2B)
- Propensione al marketing con cognizioni di cinesica e psicologia di vendita
- Abitudine ad operare sia in team che in autonomia
- Elevato senso di responsabilità
- Capacità di gestione delle risorse umane (problem solving)
- Selezionatore ed istruttore di venditori e promoters (recruiting, staff training)
- Ottimo uso di sistemi informatici sia in ambiente Windows che Mac, web selling, suite MS-Office e socials
- Ottime cognizioni elettroniche, installatore professionale di accessori auto, moto e camper contenuto tecnologico
- Buone conoscenze di arti marziali in particolare Kraw Maga, Kick Boxe e tecniche di autodifesa

Esperienze professionali

Dal 11/2018 ad oggi

Sono rientrato alla Wolmann come forza vendita per gli impianti fotovoltaici per la parte industriale e per gli impianti proposti da IKEA, inoltre ho sviluppato la mia passione per la sicurezza privata collaborando con le agenzie Milano Security e l'SPS con i quali svolgo servizi di sicurezza privata in vari eventi che spaziano dai concerti, locali privati, discoteche, manifestazioni politiche e guardiania. Ho prestato i miei servizi presso il Forum di Assago, le discoteche Alcatraz, Gate, Life, Modà, il centro commerciale il Gigante di Castano Primo, la catena di negozi Lillapois, la fiera del Mobile, il WCF a Verona, la Esxence a Milano.

Dal 7/2018 al 10/2018

Sono stato reclutato da Sicuritalia con la carica di Team Leader con l'obiettivo di gestire una squadra di venditori e di vendere direttamente il loro sistema antintrusione collegato alla Centrale operativa

Dal 4/2017 al 6/2018

Ho Operato in forza alla PowerSolar con la carica di direttore commerciale, e mi occupavo della rete vendita, selezione agenti, istruzione degli stessi, vendita diretta sia residenziale che industriale di impianti fotovoltaici, impianti di climatizzazione, e tutto l'indotto generato del fotovoltaico, preparazione dei listini di vendita, gestione del sito e dei social, coordinamento callcenter interno ed esterno, marketing e gestione fornitori, preparazione campagne di vendita e parte grafica delle stesse

Dal 6/2016 Vengo contattato per diventare team leader per la G2 Energy Service con mandato nazionale occupandomi della vendita di impianti fotovoltaici sia residenziali che industriali, e dove oltre alla vendita diretta mi occupo della formazione della forza vendita

Dal 2/2016 Scopro il settore a me nuovo delle energie rinnovabili e da venditore divento responsabile di zona della Wolmann azienda che vende impianti fotovoltaici, la quale mi fornisce appuntamenti fissati dal call-center di potenziali clienti ai quali dopo un'analisi dei consumi energetici, devo stimolare l'interesse nell'acquisizione di un impianto fotovoltaico e degli accessori a corredo (accumulatore, caldaia, climatizzatore...)

Dal 9/2014 Dopo aver maturato alcuni mesi d'esperienza in Generali Italia, sono stato Team Leader per un'agenzia di consulenza assicurativa/finanziaria plurimandataria, gestivo un gruppo di collaboratori nello sviluppo delle polizze assicurative partendo dalla ricerca dei contatti, fino alla finalizzazione del contratto con lo scopo di formarli per renderli autonomi ed operativi.

Dal 5/2012 Selezionavo ed istruivo promoters per la divisione italiana dell'OUTDOORCHEF, a livello nazionale ed inoltre, essendo in possesso dei requisiti necessari sia per la vendita che per la somministrazione di cibi e bevande (HACCP), offrivo le mie prestazioni culinarie sui loro barbecue durante eventi, fiere e catering, dimostrandone la poliedricità d'uso e proponendone poi la vendita.

Dal 11/2010 Possedevo due negozi virtuali: il primo è www.grillershop.it nel quale distribuivo barbecue ed accessori marchiati OUTDOORCHEF; il secondo è www.teknowolf.com dove sfruttando le mie esperienze nell'ambito tecnologico vendevo apparecchiature elettroniche per il benessere e la cura del corpo.

2002 – 2010 Dirigevo la società Eurorimessaggio Giove 94 ampliando il rimessaggio con l'acquisizione di un secondo sito, inserendo un minimarket, l'assistenza meccanica e della cellula abitativa, l'installazione di accessori, inoltre collaboravo con un noto mensile del settore, con centri peritali ed uffici sinistri, gestivo le risorse umane, fornitori, il rapporto con la clientela, il commercialista, le banche e le pubbliche relazioni.

1999 – 2002 Aprii un negozio, la Nilo elettronica, a Milano dove vendevo telefonia e computer, come centro autorizzato prima Tele+ e successivamente Sky center installavo impianti satellitari e contemporaneamente collaboravo nella gestione del rimessaggio camper, fino alla vendita del negozio.

1985 – 1999 Iniziai la mia esperienza lavorativa vendendo auto usate, mi occupavo di tutto: dal ritiro alla preparazione, fino ad arrivare alla vendita; gestivo sia i fornitori che tutto lo staff dei venditori, meccanici, carrozzieri ed elettrauto. Nel corso degli anni, trasformammo la rivendita auto in deposito di camper e roulotte, creando il primo rimessaggio con accesso 24 ore su 24 della Lombardia.

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003

Riccardo Pecchia